

RECRUTEZ VOTRE PROCHAIN.E ALTERNANT.E AVEC L'ESCOT

CONTRAT D'APPRENTISSAGE | CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION | STAGE ALTERNÉ

L'ESCOT C'EST :

- ⊕ de **40 ANNÉES D'EXPÉRIENCE** au service de la formation des professionnels de demain
- ⊕ de **200 ENTREPRISES** partenaires
- ⊕ **50 FORMATEURS** et **PROFESSIONNELS** experts dans leur domaine de compétences



DETAILS DES
FORMATIONS EN
PAGES 2 & 3



BTS
BAC+2

Diplôme d'État
niveau 5



BACHELOR
BAC+3

Certification RNCP
niveau 6



MASTÈRE
BAC+4/5

Certification RNCP
niveau 7

DES FORMATIONS DU BAC+2 AU BAC+5

Titres RNCP reconnus par l'État & Diplômes d'État

COMMENT DEVENIR PARTENAIRE DE L'ÉCOLE ET RECRUTER UN ALTERNANT ?

1

VOUS NOUS CONTACTEZ

en appelant **Jérémie LECOTTIER** au **07.56.42.99.36** ou en remplissant le formulaire d'inscription en ligne (QR CODE)

2

NOUS CIBLONS

Nous nous chargeons de cibler au mieux vos besoins pour vous proposer des profils adaptés au poste.

3

NOUS PRÉSELECTIONNONS

Nous préselectionnons les candidatures correspondants au mieux à vos critères et nous vous les transmettons directement.

4

VOUS RENCONTREZ

Il ne vous restera plus qu'à proposer un entretien aux candidats.es ayant retenu votre attention ou de participer à notre Job Dating.

5

NOUS VOUS ACCOMPAGNONS

Vous avez choisi un candidat ? Nous vous accompagnons dans la mise en place du contrat d'alternance.

TROUVEZ VOTRE
PROCHAIN ALTERNANT





FORMATIONS

3 PARCOURS DU BAC +2 AU BAC +5

Certifications professionnelles inscrites au RNCP & Diplômes d'Etat

PARCOURS COMMERCE

BTS MCO Management Commercial Opérationnel

Rythme : 2 jours en formation / 3 jours en entreprise

- **Gérer les ventes** et les stocks de l'unité commerciale
- **Commander** et **suivre** les approvisionnements
- **Accueillir, conseiller** et **fidéliser** les clients
- **Créer** des supports de vente et des outils de communication
- **Organiser** des promotions et des événements



- Durée : **24 mois**
- Contrat Pro | Apprentissage | Stage
- Diplôme d'Etat

BTS NDRC Négociation et Digitalisation de la Relation Client

Rythme : 2 jours en formation / 3 jours en entreprise

- **Prospecter** des particuliers et des entreprises
- **Mettre à jour** les bases de données clients
- **Négocier, vendre** et **fidéliser** la clientèle
- **Développer** un portefeuille client
- **Animer** la relation client digitale



- Durée : **24 mois**
- Contrat Pro | Apprentissage | Stage
- Diplôme d'Etat

BACHELOR RDCM Responsable du Développement Commercial & Marketing

Rythme : 1 semaine en formation / 2 semaines en entreprise

- **Contribuer** à la définition de la stratégie marketing et commerciale
- **Valoriser** les impacts des actions de marketing opérationnel
- **Gérer** le mix marketing, web marketing et CRM
- **Analyser** la performance commerciale



- Durée : **12 mois**
- Contrat Pro | Apprentissage | Stage
- Certification professionnelle de niveau 6 inscrite au RNCP

BACHELOR BA Conseiller de clientèle en Assurances et Produits Financiers

Rythme : 1 semaine en formation / 2 semaines en entreprise

- **Accueillir** les clients et prospects par téléphone et en face à face
- **Développer** un portefeuille client
- **Conseiller** et **vendre** des produits d'assurances et financiers
- **Elaborer** des offres sur mesure de produits d'assurances et financiers



- Durée : **12 mois**
- Contrat Pro | Apprentissage | Stage
- Certification professionnelle de niveau 6 inscrite au RNCP

MASTÈRE MDC Manager du Développement Commercial

Rythme : 1 semaine en formation / 2 semaines en entreprise

- **Analyser** et **détecter** les marchés porteurs
- **Préparer** et **réaliser** la prospection
- **Mettre en oeuvre** la stratégie commerciale
- **Recruter** et **intégrer** les talents
- **Mettre en oeuvre** un management opérationnel
- **Piloter** l'activité d'un centre de profit



- Durée : **24 mois**
- Contrat Pro | Apprentissage | Stage
- Certification professionnelle de niveau 7 inscrite au RNCP

BAC +2

BAC +3

BAC +5



PARCOURS RESSOURCES HUMAINES

BTS GPME

Gestion de la PME

Rythme : 2 jours en formation / 3 jours en entreprise

- **Gérer** les relations avec les clients et les fournisseurs
- **Participer** à la gestion des risques
- **Gérer** le personnel et les ressources humaines
- **Aider** au bon fonctionnement et à la croissance de la PME
- **Analyser** l'activité et le diagnostic financier



- Durée : **24 mois**
- Contrat Pro | Apprentissage | Stage
- Diplôme d'Etat

BACHELOR RH

Chargé de recrutement et conseils en Ressources Humaines

Rythme : 1 semaine en formation / 2 semaines en entreprise

- **Sourcer** des candidats
- **Participer** au processus de recrutement
- **Négocier** des prestations RH
- **Gérer** le plan de développement des compétences
- **Gérer** l'administration du personnel



- Durée : **12 mois**
- Contrat Pro | Apprentissage | Stage
- Certification professionnelle de niveau 6 inscrite au RNCP

MASTÈRE MRH

Manager des Ressources Humaines

Rythme : 1 semaine en formation / 2 semaines en entreprise

- **Développer** les politiques sociales
- **Organiser** la communication RH
- **Gérer** les relations sociales et juridiques
- **Coordonner** l'administration du personnel
- **Digitaliser** les processus RH
- **Organiser** et **assurer** les recrutements



- Durée : **24 mois**
- Contrat Pro | Apprentissage | Stage
- Certification professionnelle de niveau 7 inscrite au RNCP



PARCOURS COMMUNICATION & EVENTS

BTS COM

Communication

Rythme : 2 jours en formation / 3 jours en entreprise

- **Définir et décliner** la stratégie de communication
- **Mettre en oeuvre** les opérations de communication
- **Créer** des contenus et des supports de communication
- **Coordonner, planifier, budgétiser et contrôler** les actions de com
- **Assurer** une veille permanente dans un contexte digitalisé



- Durée : **24 mois**
- Contrat Pro | Apprentissage | Stage
- Diplôme d'Etat

BACHELOR DIGITAL

Chef de projet E-Business

Rythme : 1 semaine en formation / 2 semaines en entreprise

- **Gérer** des projets web
- **Créer** des sites marchands avec CMS
- **Développer** la clientèle web
- **Gérer** les réseaux sociaux et le community management



- Durée : **12 mois**
- Contrat Pro | Apprentissage | Stage
- Certification professionnelle de niveau 6 inscrite au RNCP

MASTÈRE MD

Management Digital

Rythme : 1 semaine en formation / 2 semaines en entreprise

- **Elaborer** et **diffuser** la stratégie globale
- **Piloter** la mise en oeuvre de cette stratégie
- **Manager** les équipes
- **Piloter** la stratégie de développement marketing et commercial



- Durée : **24 mois**
- Contrat Pro | Apprentissage | Stage
- Certification professionnelle de niveau 7 inscrite au RNCP

BAC+2

BAC+3

BAC+5

BAC+2

BAC+3

BAC+5



CONTRATS

LES DIFFÉRENTS CONTRATS

	CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION	CONTRAT D'APPRENTISSAGE	CONVENTION DE STAGE EN RYTHME ALTERNÉ
STATUT	Salarié	Apprenti salarié	Étudiant/Stagiaire
LIMITE D'ÂGE	Être âgé de 16 à 25 ans Demandeur d'emploi de + de 25 ans	Être âgé de 16 à 30 ans	Aucune
RÉMUNÉRATION	Entre 55% et 100% du SMIC ou salaire minimum conventionnel en fonction de l'âge et du niveau d'études.	Entre 43% et 100% du SMIC en fonction de l'âge et de l'année de formation. A partir de 21 ans, le pourcentage peut être appliqué à un minimum conventionnel.	Le montant de la gratification peut- être fixé par convention de branche ou par accord professionnel. A défaut, le montant horaire, à compter du 01/01/2024, est fixé à 15% du plafond de la sécurité sociale, au prorata du temps de présence en entreprise.

FINANCEMENT

EXEMPLE DE SIMULATION FINANCIÈRE SUR L'ANNÉE 2024-2025

Étudiant de 18 ans en contrat d'apprentissage et en 1ère année de BTS sur l'année 24-25

SALAIRE ANNUEL	EXONÉRATION DE COTISATIONS PATRONALES	COÛT SALARIAL ANNUEL APRES EXONÉRATIONS	AIDE EXCEPTIONNELLE DE L'ÉTAT	COÛT SALARIAL ANNUEL APRES EXONÉRATIONS ET AIDES	COÛT PATRONAL MENSUEL
12 548,00€	3 116,00€	9 432,00€	6 000€	3 432,00€	286,00€

Cette simulation financière concerne l'année 2024-2025 et est susceptible d'être modifiée en fonction du niveau de formation de l'apprenant, de son expérience en apprentissage et des exonérations et aides attribuées par l'Etat.

Ce document ne constitue pas une offre contractuelle et ne saurait engager la responsabilité de l'ESCOT Groupe.

CONTACT



Jérémie LECOTTIER
07.56.42.99.36 / 02.99.83.44.83
j.lecottier@groupe-esccot.fr

www.groupe-esccot.fr

@groupe_esccot #ESCOT



Groupe ESCCOT
Etablissement d'Enseignement Privé
11, rue des Charmilles
35510 CESSON-SÉVIGNÉ

EFIP ESCCOT Groupe SOGESTE ESCCOT Groupe



V.13.11.2023 - © Photos Freeplik - Tous droits réservés - SARL ESCCOT Groupe - SIREN : 390442853 - RCS : Rennes B 390 442 853 - Capital social : 122.000€ Imprimé par Identific - Rue de la Carrière, 35510 Cesson-Sévigné - Ne pas jeter sur la voie publique.

